



Sales Manager (f/m) Tepex

für unsere Business Unit High Performance Materials am Standort Brilon - LX3246

Das LANXESS Tochterunternehmen Bond-Laminates GmbH ist der weltweit führende Anbieter von endlosfaserverstärkten, thermoplastischen Verbundwerkstoffen. Klingt kompliziert. Ist aber ganz einfach! Das Material der Zukunft für viele Bereiche der Elektronikindustrie, des Automobilbaus und der Sportindustrie. Eine Auswahl der Anwendungen unserer Leichtbauwerkstoffe finden Sie auf unserer Webseite www.bond-laminates.de.

Ihr Spielraum

- Marktentwicklung und Projektakquise im Bereich CES
- Operative Planung und Steuerung von Projekten bei der Entwicklung und Einführung neuer Produkte, vorwiegend in den Bereichen Sport- und Elektronikartikel
- Kommunikation mit den Projektbeteiligten
- Erstellung von Präsentationen und Dokumentationen

Ihr Know-how

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium des Maschinenbaus oder eine erfolgreich abgeschlossene technische Berufsausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich des technischen Vertriebs
- Kenntnisse und Materialverständnis der thermoplastischen Kunststoffe und Faserverbundwerkstoffe
- Reisebereitschaft
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Bewerbung

- Bitte richten Sie Ihre Bewerbung an das Recruiting Team